



Региональная научно-практическая конференция  
«Математика +»

# ДЕТСКОЕ КАФЕ. МОИ МЕЧТЫ. МОЙ БИЗНЕС-ПРОЕКТ.

Автор:

**Сапуков Рафик,**

ученик 7 А класса

ГБОУ СОШ №10 «ОЦ ЛИК»

г.о.Отрадный Самарской области

Научный руководитель и консультант:

**Бокова Елена Владимировна,**

учитель математики

ГБОУ СОШ №10 «ОЦ ЛИК»

г.о.Отрадный Самарской области

г. Самара

2023г

## Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

### **Актуальность**

Я живу в небольшом городе Самарской области в городе Отрадный. И как в любом городе, в нашем тоже есть кафе, но все они для взрослой аудитории. А вот для детей, для этой целевой аудитории, такого кафе в моем городе нет. А так бы хотелось. Ведь нет ничего лучше, как отпраздновать день рождения или просто прийти с друзьями и весело провести время вне школы и дома в прекрасно оборудованное помещение для детей и подростков, да еще и вкусно покушать. Мечта.

## Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

**Цель:** изучение основных этапов того, как открыть с нуля свое детское кафе.

### **Задачи:**

1. Выяснить, будет ли пользоваться спросом моё заведение среди определённой целевой аудитории.
2. Установить размеры рынка сбыта продукции.
3. Определить показатели прибыли и рентабельности будущего проекта, которые, собственно, и дадут ответ на вопрос о целесообразности вложения средств.

# Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## 1 этап исследования

### Выбор игровой зоны

Выбираю для своего детского кафе сухой бассейн.



Игровую комнату с наличием в большом количестве игрушек, маркерных досок, карандашей, фломастеров, раскрасок.

Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## **1 этап исследования** **Выбор игровой зоны**



## **1 этап исследования**

### **Выбор игровой зоны**

Выбираю комнату  
для кулинарных  
мастер-классов  
это сейчас  
наиболее актуально  
и востребовано.



Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## **1 этап исследования** **Выбор игровой зоны**



## ***2 этап исследования***

### ***Анализ рынка***

Начал с маркетингового исследования.  
Проанализировал интересующий меня рынок.  
Вывод: Детских кафе в моем городе нет.

Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## **2 этап исследования**

### **Анализ рынка**



## ***3 этап исследования***

### ***Выбор помещения***

Выбрал центр города, так как большое наличие в шаговой доступности общеобразовательных школ, детских садов, ДЮСШ, ДШИ, ОНТ.

Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## ***3 этап исследования*** ***Выбор помещения***



## **4 этап исследования**

### **Анализ рынка недвижимости**

1. Я рассчитал площадь исходя из 40 посадочных мест. По 1,6 м<sup>2</sup>. на одно место. Итого 64 м<sup>2</sup>. Не забыл про площадь игровой комнаты 20 м<sup>2</sup>, площадь комнаты для кулинарных мастер классов 16 м<sup>2</sup> туалеты и раздевалки, кухни и подсобные помещения.
2. Мне нужно помещение на 1 этаже с отдельным входом, площадью 150 м<sup>2</sup>. Идеальным вариант - помещение, ранее использовавшееся под общепит и в документах на недвижимость должно быть это указано.
3. Узнал, что стоимость аренды подобного помещения составляет от 300 до 1000 руб. за квадратный метр.

## 5 этап исследования

### Выбор оборудования для кафе

#### Кухонное оборудование

оборудование	количество	цена, тыс.руб.	стоимость,тыс.р уб.
плита/вытяжка	2	50	100
холодильная/ морозильная камеры	2	40	80
разделочный стол	4	6	24
мойка или посудомоечная машина	1	30	30
тестомес	1	15	15
мини-печь	1	40	40
оборудование для попкорна/сахарной ваты	2	50	100
блендер/мясорубка/соковыжималка	3	5	15
аппарат для приготовления коктейлей	1	4	4
фритюрница	1	5	5
печь для пиццы	1	25	25
стеллажи	4	4	16
<b>ИТОГО</b>			<b>454 тыс. руб.</b>

Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## **5 этап исследования**

### **Выбор оборудования для кафе**

Столовое оборудование



## **5 этап исследования**

### **Выбор оборудования для кафе**

Вспомогательное оборудование:

- -Система вентиляции или кондиционер;
- -Охранная система;
- -Противопожарная система (как минимум сенсоры и огнетушитель на кухне);
- -Развлекательное оборудование (сухой бассейн, игрушки, маркерные доски, карандаши, фломастеры, раскраски и т.д).

Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

**6 этап исследования**  
**Выбор дизайна интерьера и мебели**  
**Фишка моего кафе 2 фотозоны**



Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## ***6 этап исследования***

***Выбор дизайна интерьера и мебели***

***Фишка моего кафе 2 фотозоны***



Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## **6 этап исследования**

### **Выбор дизайна интерьера и мебели**

Мебель для моего детского кафе должна отвечать следующим требованиям:  
легко мыться,  
без острых углов,  
быть прочной.

Кроме того, мне будут нужны столы и стулья для родителей.

Диванчики, пуфики,  
вешалки для одежды,  
полки для обуви.



Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## ***6 этап исследования***

### ***Выбор дизайна интерьера и мебели***



Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## **6 этап исследования**

### **Выбор дизайна интерьера и мебели**



Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## ***6 этап исследования***

### ***Выбор дизайна интерьера и мебели***



Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## ***6 этап исследования***

### ***Выбор дизайна интерьера и мебели***



Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## **6 этап исследования**

### **Выбор дизайна интерьера и мебели**

Провел предварительные подсчеты.

оборудование	количество	цена, тыс.руб.	стоимость, тыс.руб.
дизайн-проект	150 м <sup>2</sup>	0,2	30
ремонт помещения	150 м <sup>2</sup>	2	300
стол	10	3	30
стул	40	1,5	60
диван	2	5	10
пуф	10	2	20
вешалка для одежды	4	1,5	6
полка для обуви	4	1,5	6
стеллаж для игрушек	3	2	6
декор	-	-	50
витрина-холодильник	1	30	30
витрина стеклянная	2	2	4
игровая зона (сухой бассейн)	1	1	60
игры и игрушки			50
телевизор	1	40	40
колонки и аудио аппаратура	2	10	20
фотозона	2	20	40
оформление витрины	1	15	15
<b>ИТОГО</b>			<b>777 тыс. руб.</b>

Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## ***7 этап исследования***

### ***Подбор обслуживающего персонала***



## **7 этап исследования**

### **Подбор обслуживающего персонала**

Вакансия	количество человек	заработная плата (тыс.руб)	ФОТ с налогами, (тыс.руб.)
шеф-повар	1	28	37,24
повар	2	20	26,6
уборщица	1	10	13,3
официант	2	14	18,62
аниматор	1	14	18,62
администратор	1	14	18,62
<b>Итого</b>	<b>8</b>	<b>100 тыс. руб.</b>	<b>133 тыс. руб.</b>

Весь персонал обязательно должен пройти медосмотр для получения медицинской книжки, а аниматоры еще и курсы по взаимодействию с детьми и подростками.

Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## 8 этап исследования

### Подбор меню

2 вида меню – стандартное и детское.



Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## **8 этап исследования** **Подбор меню**



## 9 этап исследования

### Регистрация кафе, разрешения, документы

Для открытия нужно зарегистрировать себя в качестве индивидуального предпринимателя или открыть ООО (Общество с ограниченной ответственностью). **Что выгоднее для меня?**

Я пришел к выводу, что для заведений подобного плана **юридическое лицо выгоднее**. **Во-первых**, поставщики охотнее работают именно с ООО, а посетители заведения чувствуют себя в большей безопасности, когда их обслуживает компания или фирма, а не ИП, а это престиж для меня. **Во вторых** - возможность заключения контрактов на поставку сырья с любыми фирмами – некоторые юридические лица не сотрудничают с индивидуальными предпринимателями. **В третьих** – в случае банкротства и образования долгов перед финансовыми структурами учредитель ООО несет ответственность лишь в размере имеющегося уставного капитала, а ИП рискует личным имуществом, включая транспортное средство и недвижимость.

## 9 этап исследования

### Регистрация кафе, разрешения, документы

При подаче документов на регистрацию я могу выбрать упрощенную систему налогообложения.

У меня есть два варианта:

1. “Доходы” со ставкой налогообложения 6% .
2. “Доходы, минус расходы” со ставкой 15%.

Я узнал, что 6% начисляются со всего дохода кафе (то есть с выручки). А 15% — только с прибыли (выручка минус расходы).

Если подтвержденные мною документально затраты будут значительными (более 50% от дохода), то мне лучше вариант “Доходы, минус расходы”. Если же большую часть расходов я не смогу подтвердить документально, то мне подойдет система налогообложения “Доходы” со ставкой 6%.

## **9 этап исследования**

### **Регистрация кафе, разрешения, документы**

Изучив нормативные документы я узнал, что расходы на регистрацию и документальное открытие детского кафе могут составить от 60 тысяч рублей.

**Инвестиционные затраты на открытие детского кафе составляют 1 424 000 рублей**

Основная часть инвестиций пойдет на закупку оборудования для кухни, зала обслуживания и игровой комнаты, а также на ремонт и дизайн помещения.

Основными ежемесячными затратами будет фонд оплаты труда, закупка продуктов и материалов для праздников.

Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## **9 этап исследования**

**Регистрация кафе, разрешения, документы**



# Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

## ***Сильные стороны и риски***

Сильные стороны проекта	Уязвимые (слабые) стороны проекта
<ul style="list-style-type: none"><li>• Совместный отдых с детьми</li><li>• Низкая конкуренция</li><li>• Качество продукции</li><li>• Ассортимент продукции</li><li>• Отсутствие конфликтных ситуаций</li><li>• Месторасположение в центре города</li><li>• Гибкость меню, изменчивость ассортимента продукции, гибко реагировать на спрос</li><li>• Высокая рентабельность</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Крупные вложения</li><li>• Ответственность в выборе поставщиков и персонала</li><li>• Отсутствие оптовой скидки у поставщиков в связи с малыми объемами производства</li><li>• Отсутствие отработанных каналов поставки</li><li>• Регулярные проверки контролирующих органов</li><li>• Возможные жалобы посетителей в вышестоящие инстанции</li></ul>
Возможности проекта	Угрозы проекта
<ul style="list-style-type: none"><li>• Организация выездных мероприятий и банкетов.</li><li>• Продажа франшизы</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Увеличение цен на сырье и первичные продукты в связи с нестабильной экономической ситуацией</li><li>• Повышение цен на аренду, энергоносители;</li><li>• Открытие в городе похожего заведения с новой концепцией</li><li>• Неквалифицированный персонал официантов и аниматоров (не учитывающие особенность работы с детьми)</li></ul>

## Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

### *Доходы*

По моим подсчетам **средний чек** детского кафе будет составлять от **500 до 1000** рублей. При условии заполнения 10 столиков с 4 посадочными местами в выходной день с 10:00 – 20:00 мое детское кафе будет способно обслужить 70-80 семей, а это 320 человек. В будни – 300 человек. **Выручка за 7 дней составит – 300 000 рублей, а в месяц – 1 200 000 рублей.**

### *Прибыль заведения*

**Чистая прибыль – 1 200 000** минус ежемесячные траты на аренду, покупку продуктов, коммунальные услуги, налоги, зарплату сотрудникам. В итоге **чистый заработок** детского кафе будет приблизительно составлять **200 000 рублей в месяц.**

## Заключение

Я знаю, что **детское кафе** – одна из немногих **свободных ниш в бизнесе**. **Открытие детского кафе – отличная бизнес-идея**. Это ново, свежо и интересно как для детей, так и для взрослых. Необходимо лишь максимально широко заявить об открытии и придумать интересную акцию на старте работы. **Организация досуга для детей пользуется спросом, а предложений на рынке в этой сфере недостаточно.**

Пусть мне пока 12 лет и я не могу уже сейчас открыть **детское кафе**, но я мелкими, но **уверенными шагами буду идти к своей мечте**, и в недалеком будущем в **городе Отрадный** появится **долгожданное детское кафе**.

Детское кафе. Мои мечты. Мой бизнес-проект.

# МИССИЯ КАФЕ

ДАРИТЬ РАДОСТЬ И ХОРОШЕЕ НАСТРОЕНИЕ КАК ДЕТЯМ, ТАК И ИХ РОДИТЕЛЯМ КАК В ОБЫЧНЫЙ ДЕНЬ, ТАК И В ПРАЗДНИКИ, УДИВИТЬ КРЕАТИВНОСТЬЮ И ПРЕВЗОЙТИ ВСЕ ОЖИДАНИЯ НАШИХ КЛИЕНТОВ



***СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ***

